

Rebâtir le capital-investissement sur le terrain



Une industrie du private equity sous pression

Raréfaction des liquidités, levées complexes, sorties différées... 2026 démarre sur fond d'incertitudes pour le capital-investissement. Le secteur se restructure : les grands se consolident, les autres se spécialisent. Derrière ces tensions, une question centrale émerge : sur quoi fonder un capital résilient et utile dans la durée ?

Chez GENEIO Capital Entrepreneur, nous jouons le rôle de courroie de transmission entre ceux qui financent et ceux qui font. Cela implique un double engagement : nouer des relations durables avec les dirigeants que nous accompagnons, et être transparent avec nos souscripteurs : familles, institutionnels de long terme. Nous recherchons l'alignement fondamental entre les horizons financiers et les réalités entrepreneuriales. Entre capital et territoire.

Le temps long, comme exigence pour investir

Notre structure evergreen n'est pas un choix tactique, mais une conviction fondatrice. Être financé par des familles et des institutionnels attachés au temps long nous engage. Cela signifie accompagner les dirigeants par tous les temps, sans contrainte de sortie impérative, en respectant leurs cycles et leurs projets.

Cela signifie aussi être à l'écoute des réalités de terrain. Ces derniers mois, nous nous sommes rendus à Lille, Lyon, Bordeaux, Nantes. Autant d'étapes pour écouter les entrepreneurs et mieux comprendre les dynamiques économiques territoriales. Nous poursuivrons ce tour en 2026, car chaque région porte en elle une histoire, des forces spécifiques, un écosystème à valoriser.

Un capital ancré dans les régions

Ce lien entre notre capital et les territoires que nous soutenons n'est pas théorique. Il s'incarne dans les chiffres : 26 % de nos actionnaires viennent d'Auvergne-Rhône-Alpes, 10 % du Grand Ouest, 10 % des Hauts-de-France, 3 % de Nouvelle-Aquitaine... Et il se matérialise dans les entreprises que nous accompagnons : Théodore et Enygea dans les Hauts-de-France, Gbna et I-Run dans le Sud Ouest, Leader, Hoppen et Didactic dans l'Ouest, OTEGO, PEI, Delta Service Location et Xefi en Auvergne-Rhône-Alpes.

Nous ne croyons pas à l'uniformisation des approches. Chaque région a ses dynamiques, ses atouts, son tissu entrepreneurial. Mais dans chacune d'elles, un même fil conducteur : une vision de long terme, une stratégie de consolidation, un ancrage local fort. Ces entreprises ne recherchent pas des partenaires pressés, mais des alliés stables, capables d'apporter de la lisibilité.

Une relation de confiance entre LPs et entreprises financées

Investir, ce n'est pas simplement injecter du capital. C'est instaurer une relation fondée sur la transparence, la responsabilité et la compréhension mutuelle. C'est aussi rendre compte avec clarté à nos souscripteurs. Notre objectif est de créer un climat de sérénité et d'exigence qui permette aux entreprises de traverser les cycles, d'anticiper les mutations, de prendre des décisions structurantes sans subir l'urgence des marchés.

Ce que nous bâtissons ensemble, ce n'est pas simplement un portefeuille d'actifs. C'est une communauté de confiance. Et dans une période chahutée, ce n'est pas la vitesse qui fera la solidité du private equity, mais la stabilité et la confiance patiemment tissée entre les LPs et les entreprises financées.

François Rivolier, co-fondateur du fonds GENEEO Capital Entrepreneur